



Le groupe PICARD Technologies, composé de 3 sociétés de production et distribution, en France et au Canada est spécialisé dans la conception et la fabrication de pièces techniques en élastomères, matériaux plastiques et Teflon® PTFE, pour les industries de pointe.

Dans le cadre du développement de la société française, le groupe PICARD Technologies recherche pour le site de Rouvignies, France,

## UN TECHNICO COMMERCIAL MI SEDENTAIRE MI ITINERANT

### SECTEUR France

Vous reprenez en charge un portefeuille de clients existants et devez développer de nouveaux prospects dans des secteurs ciblés. Vous serez formé afin d'apporter une expertise technique auprès de vos clients.

#### MISSIONS

- Suivi et développement d'un portefeuille de clients existants
- Développement essentiellement de prospects
- Réalisation et suivi des devis
- Promotion et présentation technique des nouveaux projets
- Apport de soutien technique auprès des clients

#### CONNAISSANCES SOUHAITEES

- Gestion commerciale
- Excel, Word, Power Point
- Connaissance du milieu industriel
- Connaissance de Solidworks serait un plus
- Bon Niveau d'anglais souhaité

#### FORMATION

- Ingénieur
- Licence Pro

## **PROFIL**

- Vous désirez faire carrière dans un métier pointu afin de devenir l'un des piliers de votre entreprise.
- Vous aimez particulièrement apprendre, progresser et vous fixer des objectifs à court et long termes.
- Vous possédez une sérieuse formation commerciale avec de solides bases techniques.
- Vous aimez communiquer.
- Vous êtes mobile des déplacements sont à prévoir en France, autonome, motivé et prêt à relever des challenges.

## **POSTE**

- CDI temps plein
- Salaire suivant profil et expérience
- Rémunération fixe et une partie variable

Merci d'adresser votre CV + lettre de motivation à :

[s.bossut@picard-technologies.com](mailto:s.bossut@picard-technologies.com)